



変化の
時代と呼ばれるようになつて既に久しい。確

かに、ボクレ

ス、入口の高齢化、自然保育運動の高まりなど経営を取り巻く環境は、日々刻々と変わっている。

経営者受難の時代と言われる一方で、変化こそビジネスチャンスだとおだてられるのだから始末が悪い。変化の行く方が分れば苦労はない。

水を張った鍋にカエルを入れる。そして、火を焚き水を温める。徐々に水は熱くなつていき、やがて沸騰する。中のカエルは逃げそこなつて死んでしまう。それでは、沸騰した湯の中にカエルを投げ入れたらどうなるか。カエルは一瞬の内に跳んで逃げる。

つまり、カエルにどうして、水が徐々に熱くなつていく過程は変化として、その内にどうとうあざら把えにくい。しかし、沸騰した湯はすぐさま変化として把えられ、反応を引き起します。日々連続する変化が把え難いものならば、企業家は変化を見

うすれば良いか。

これは、いわゆる学習効果という現象。経験や知識が、考え方や行動に影響を及ぼすというわけだ。かますの場合、学習したことが災いとなつている。先入観や偏見となる。そして、両者をガラス板で仕切ると、かます行動をできなくなつていい。

解決策は一つ、別のか

ますを同じ水槽に入れてやるのだ。新参者は本能の赴くまま小魚を食べる餌死寸前のかますは、それを横目で見ながら、再び小魚を食べ始める。かますは己の常識が実は非常識であつたことに気付いた時に教われる。

なるほど、社外から新たに人材を得たりアドバイスを受けたりすることによって、長年の難問が解決することがある。社外重役制度や異業種交流といったものも、外部刺激を効果的に受けける方法だ。ボーダーレス時代を迎え、地元の常識だけでは一般に通用しないことが増えってきた。“肥後藩”的住民にも異文化とのが求められている。

カエルとかますの教え

——亀井 創太郎

は小魚を襲うが、ただカラス板に頭をぶつけただけ餌にありつけない。その内にどうとうあざらは小魚を襲わなくなる。そうなると、かますは最後には餓死する。さて、これが求められるには

(亀井創太郎)